



Myyntivalmennus



Yrityskohtainen valmennusohjelma 6kk

sis. 6 valmennuspäivää, orientoivat tehtävät sekä kotitehtävät, verkko-oppimisympäristön ja lisäksi mahdollista tilata henkilökohtainen coaching.

Me Luotaimessa uskomme, että huippumyynnissä on hyvin pitkälti kyse hyvän henkilökohtaisen suhteen luomisen kyvystä, hyvästä fiiliksestä ja kyvystä tehdä oikeita asioita tehokkaasti.

Luotaimen myyntivalmennuksessa on kysymys oppimisesta ja oivaltamisesta, sekä oman toiminnan kehittamisestä. Meidän valmennuksissamme ei kuunnella pitkiä luentoja, vaan pysähdytään tutkimaan omaa konkreettista toimintamallia, arvioimaan mikä siinä on tehokasta ja järkevää ja mikä ei, sekä harjoittelemaan taitoja joilla on konkreettisesti merkitystä erinomaisen asiakassuhteen ja hyvän myyntituloksen saavuttamiseen.

Valmennuksen sisältö:

Tavoitteet ja markkinointiviestintä

- Miten oma liiketoiminta-alue asemoituu markkinoilla; miten erotun, mitä lisäarvoa oma palveluni tuottaa kilpailijoihin nähden.

Asiakaskohderyhmät

- Olenko valinnut oikein asiakaskohderyhmäni. Minkälaisella strategialla asiakaskohderyhmästä saan kauppaa. Viestintäsuunnitelma.

Suunnitelmallinen myyntityö

- Asetetaan selkeitä tavoitteita - määrälliset tavoitteet ja kuinka paljon minun pitää tehdä työtä, jotta tavoitteeni on mahdollista toteutua. Osaanko priorisoida ajankäyttöäni.

Erilaiset asiakastyypit ja kuinka heidän kanssa saa aikaan kauppaa

- Kuinka tunnistan oman käyttäytymistyylini ja sen vaikutuksen asiakkaaseeni. Valmennuksessa opitaan tunnistamaan eri asiakastyyppejä ja heidän tarpeitaan, jotta myyjänä osaisimme paremmin vastata asiakkaamme odotuksiin.

Kaupan päättämisen tekniikka

- Kaupan vaiheet, eri asiakastyypit, kuinka he tekevät ostopäätöksiä.
- Luottamuksen rakentaminen asiakastyössä, asiakkaan tarpeiden ymmärtäminen ja oman myynti-mallin sovittaminen siihen - asiakkuusstrategia

Myynti tekniikkalaji

- Sosiaalinen media, uutiskirje, offline-tilaisuudet, puhelinsoitto vai myyntikäynti. Haetaan myyntiin tehoa yksilöllisesti sieltä mistä ko. myyjä hyötyy eniten.

Luotaimen valmentajat ovat koulutettuja, lämminhenkisiä ja erinomaisia omassa työssään. Valmentajamme auttavat sinua kehittymään omassasi.

OTA YHTEYTTÄ: Info@luotain.net